



SERIE WEBINAR Una porta per l'Africa *Webinar 5 – Focus Marocco* 21 ottobre 2020, 10:00

54 paesi, un territorio più grande di Cina, USA ed Europa messe insieme, una crescita del PIL fra le più sostenute del pianeta nell'ultimo decennio, più di un miliardo di abitanti, una popolazione giovanissima: l'**Africa** è il continente del futuro.

I mercati africani presentano straordinarie opportunità per le aziende interessate a esportare e investire, per creare sviluppo e crescita economica nel continente.

Mercoledì 21 ottobre 2020, alle 10, **Sicindustria**, **Confindustria Sardegna** e **Confindustria Toscana**, partner di **Enterprise Europe Network**, organizzano insieme a **Diacron Group** e **Kili Partners** il "Focus Marocco", il quinto della serie di webinar dedicati ai trend economici e commerciali, gli investimenti, le opportunità, i settori più dinamici in alcuni dei mercati più interessanti del Medio Oriente e dell'Africa.

Paese stabile, industrializzato, con rapporti consolidati con l'Italia, il **Marocco** rappresenta un ottimo mercato di sbocco per i prodotti delle aziende italiane.

Il webinar presenterà il paese e le opportunità che offre nei settori più sviluppati e promettenti, fra cui energia, manifatturiero e meccanica, agroalimentare e food processing.

Come partecipare

La partecipazione ai webinar è **libera e gratuita**, previa registrazione.

Per partecipare compilare il modulo di iscrizione online, cliccando sul bottone qui sotto:

Registrati al Webinar Focus Marocco

Sarà possibile prenotare incontri One2One con i relatori, che si svolgeranno dopo il webinar, su appuntamento.

Lingue del webinar: Italiano e inglese

Gli incontri sono aperti da Nino Salerno, responsabile dell'Area Internazionalizzazione di Sicindustria e moderati da Giada Platania, coordinatrice dell'Unità Affari Internazionali di Sicindustria/Enterprise Europe Network

I relatori

Francesco Gastaldon

E' attualmente Partner e Country Manager Italia di Kili Partners. Ha una vasta esperienza di consulenza alle aziende italiane nei mercati internazionali, che si è sviluppata lavorando per realtà del settore pubblico e privato. Ha con una specifica competenza sui paesi africani e svolge da anni attività di assistenza strategica alle aziende nelle loro attività di espansione nei mercati emergenti.

Houda Hamama

Gestisce il Desk Casablanca di Kili Partners. Ha una esperienza più che decennale di consulenza e sviluppo business per le aziende italiane in Marocco. Ha una profonda conoscenza del mercato marocchino e ha assistito centinaia di aziende interessate a esportare e investire in Marocco.

Per ulteriori informazioni, le aziende interessate possono rivolgersi al Servizio Internazionalizzazione di Sicindustria/Enterprise Europe Network een@sicindustria.eu